

SCHEDA DI ADESIONE

da inviare via fax al n. 041 2576632
entro giovedì 15 marzo 2012

L'Azienda _____

con Sede in _____ Prov. _____

Via _____ Cap _____

Tel. _____ Fax _____

e-mail _____

C.F./P.IVA _____

Attività svolta: _____

aderisce al **CORSO DI FORMAZIONE PER OPERATORI IN COMMERCIO ESTERO** che si svolgerà a Mestre (VE) presso l'Hotel Bologna (Via Piave, 214) nei giorni **giovedì 22 e 29 Marzo, 5-12-19-26 Aprile 2012** iscrivendo i seguenti partecipanti:

- 1) _____
- 2) _____
- 3) _____

aderisce a singole giornate

(N.B. Condizione possibile qualora sia stato raggiunto un numero minimo di partecipanti al corso completo)

Giornata/e del _____

iscrivendo i seguenti **partecipanti**:

- 1) _____
- 2) _____

INFORMATIVA AI SENSI DEL D.L.S. 196/2003 – PROTEZIONE DEI DATI PERSONALI

I dati personali raccolti saranno trattati, anche con strumenti informatici, nell'ambito del procedimento per il quale la presente domanda viene resa e potranno essere utilizzati dalla C.C.I.A.A. di Venezia per promuovere le iniziative organizzate dalla stessa e/o dagli altri organismi preposti all'internazionalizzazione delle imprese. Il conferimento dei dati è facoltativo, ma un eventuale rifiuto comporterà l'impossibilità di fruire dei servizi richiesti. Il relativo trattamento non richiede il consenso dell'interessato ai sensi dell'art. 18 del D.Lgs. 30 giugno 2003 n. 196. L'interessato potrà esercitare i diritti previsti all'art. 7 del D.Lgs. 196/2003. Titolare del trattamento dei dati è la Camera di Commercio di Venezia.

LUOGO E DATA

TIMBRO E FIRMA
DEL LEGALE RAPPRESENTANTE

PRESENTAZIONE

Il corso intende fornire alle aziende che vogliono sviluppare o consolidare rapporti commerciali con i mercati esteri una **panoramica completa** delle principali problematiche del **commercio internazionale**, oltre ad una serie di suggerimenti e di strumenti operativi.

Alla fine del corso sarà rilasciato un attestato di frequenza a coloro che avranno partecipato ad almeno cinque lezioni.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Corso di Formazione per Operatori in Commercio Estero (6 gg.)

Euro 300,00 + iva in caso di un solo partecipante.

Euro 280,00 + iva (per persona) in caso di 2 o più partecipanti della stessa azienda.

Euro 50,00 + iva (quota individuale) per l'adesione a **singola giornata** (posto il raggiungimento di un numero minimo di partecipanti al corso completo).

MODALITÀ DI PAGAMENTO

Bonifico bancario: c/c n. 100000300195

Cassa di Risparmio di Venezia ABI 06345 – CAB 02010 – CIN V

IBAN: IT56V0634502010100000300195 – BIC IBSPIT2V

Intestato a: Camera di Commercio Venezia

Causale: Corso di Formazione per Operatori in Commercio Estero 2012

DESTINATARI

Tutti i soggetti interessati alla materia, con particolare riguardo agli addetti degli Uffici Estero di un'azienda, agli Studi di consulenza, alle Associazioni di categoria, ai liberi professionisti.

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

Preannunciare telefonicamente la propria partecipazione ed inviare successivamente tramite fax la scheda di adesione debitamente compilata e copia dell'attestazione dell'avvenuto pagamento a:

CAMERA DI COMMERCIO DI VENEZIA

Ufficio Formazione in Commercio Estero

tel. 041 2576 639/601 – fax 041 2576632

promozione.estero@ve.camcom.it

NOTE ORGANIZZATIVE

8.45 registrazione partecipanti

9.00 inizio lavori

13.00 pausa pranzo

14.00 ripresa lavori

17.00 conclusione lavori

SI ACCETTERANNO FINO A UN MAX DI 35 PARTECIPANTI.

INVIO SCHEDA DI ADESIONE VIA FAX

AL NUMERO 041 2576632

ENTRO GIOVEDÌ 15 MARZO 2012

Camera di Commercio di Venezia
Sistema Qualità Certificato



Partner ufficiale della Camera di
Commercio di Venezia



CASSA di RISPARMIO
di VENEZIA

CORSO DI FORMAZIONE

PER OPERATORI IN COMMERCIO ESTERO

GIOVEDÌ 22 e 29 MARZO,
GIOVEDÌ 5-12-19-26 APRILE, 2012

HOTEL BOLOGNA

VIA PIAVE, 214 – VENEZIA MESTRE

DI FRONTE ALLA STAZIONE FERROVIARIA DI MESTRE

ad: giomac.com



Camera di Commercio
Venezia

GIOVEDÌ 22 MARZO 2012 COME VENDERE ALL'ESTERO: IL MARKETING INTERNAZIONALE

Giorgio Pellicelli

*Professore Ordinario di Strategie d'Impresa
presso la Facoltà di Economia - Università di Torino*

- Struttura e andamento degli scambi mondiali: i fattori che spingono le imprese ad essere presenti nei mercati internazionali e le principali difficoltà da affrontare.
- Criteri di selezione e di analisi di un mercato estero.
- Analisi dei punti di forza e di debolezza per competere nei mercati mondiali.
- Le strategie competitive nei mercati esteri: l'esportazione indiretta e diretta, la produzione all'estero, la rete di distribuzione.
- La gestione del marketing internazionale: le strategie di prodotto, la politica dei prezzi, i canali distributivi, la promozione.
- Come vendere nei mercati dei paesi emergenti.

GIOVEDÌ 29 MARZO 2012 ASPETTI DI PROCEDURE DOGANALI

Michela Orlando

*Doganalista e Raccomandataro Marittimo
Consulente e Docente di Dogana, Trasporti e Logistica*

- Territorio doganale comunitario e Spazio doganale.
- Soggetto attivo del rapporto doganale: funzioni, struttura ed organizzazione nazionale dell'Agenzia delle Dogane.
- Soggetto passivo del rapporto doganale: il Dichiarante.
- Imprese di Spedizione, Rappresentanza Doganale e Mandato.
- Presupposti dell'obbligazione doganale.
- Sistema dei Divieti.
- Gli elementi dell'accertamento doganale: Quantità, Qualità, Valore, Origine.
- Tariffa Doganale Comune e regole di classificazione.
- Accordi di partenariato e S.P.G. (Sistema Preferenze Generalizzate): EUR1, ATR, FORM A.
- Regimi doganali definitivi: Esportazione, Immissione in Libera Pratica.
- Prova di avvenuta esportazione.
- Regimi doganali transitori.
- La prassi doganale comunitaria, il sistema informativo AIDA, l'appuramento elettronico delle bollette.
- La verifica ed il controllo del documento doganale.
- La responsabilità del dichiarante, il calcolo del rischio e il problem solving doganale.
- La revisione dell'accertamento, il contenzioso, il sistema sanzionatorio.

GIOVEDÌ 5 APRILE 2012 I PAGAMENTI INTERNAZIONALI

Antonio Di Meo

Consulente e Docente in Materia di Crediti e Regolamenti Internazionali

- Le condizioni di pagamento nella vendita internazionale e il rischio di credito.
- I mezzi di pagamento in ambito internazionale: bonifico bancario anticipato, posticipato, contestuale (Cod) e assegno bancario.
- L'incasso di documenti (D/P – CAD – D/A) e gli strumenti elettronici di incasso (LCR – RECEIBOS).
- Il credito documentario (caratteristiche, articolazione, norme internazionali della ICC) e le sue fasi (emissione, conferma, silent confirmation, notifica, modifica, utilizzo).
- I documenti e i criteri uniformi per l'esame dei documenti in un credito documentario.
- Come gestire il credito documentario ed evitare le riserve bancarie.
- Tipi di credito documentario: trasferibile, rotativo, il back to back, la stand by letter of credit e le garanzie a prima domanda.
- Ruolo, funzione, responsabilità ed obblighi delle banche in un'operazione di credito documentario.
- Assicurazione e smobilizzo dei crediti all'esportazione.

GIOVEDÌ 12 APRILE 2012 CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE

Riccardo Manfrini

Avvocato e Consulente in Contrattualistica Internazionale

- Commercio internazionale e contratti.
- Le fonti applicabili: convenzioni internazionali, norme nazionali, lex mercatoria e pubblicazioni della Camera di Commercio Internazionale.
- Competenza giurisdizionale e legge applicabile.
- Conciliazione ed arbitrato nelle controversie internazionali.
- I contratti di compravendita e le condizioni generali di vendita ed acquisto.
- I contratti di distribuzione in ambito UE: procacciatori, agenti e concessionari di vendita.

GIOVEDÌ 19 APRILE 2012 TECNICA DEI TRASPORTI E TERMINI DI RESA DELLE MERCI

Maurizio Favaro

*Consulente e Docente nel Settore dei Trasporti
e Spedizioni Internazionali*

- La disciplina del contratto di trasporto e spedizione e i limiti di responsabilità di vettori e spedizionieri.
- I documenti di trasporto.
- I rischi di trasporto.
- La normativa antiterrorismo nel trasporto aereo e marittimo.
- L'assicurazione delle merci trasportate.
- La correlazione tra il trasporto ed i pagamenti.
- Le nuove polizze di assicurazione merci secondo le Institute Cargo Clauses inglesi del 2009.
- Trasporti marittimi: cosa cambia nella responsabilità del vettore con le "Regole di Rotterdam" del 2009.
- I termini di resa delle merci nel contratto di compravendita internazionale e la loro interpretazione, alla luce della nuova edizione degli Incoterms 2010, in vigore dal 1° gennaio 2011.

GIOVEDÌ 26 APRILE 2012 LA FISCALITÀ NEGLI SCAMBI INTERNAZIONALI

Paolo Filippi

*Dottore Commercialista e Revisore Contabile
Docente in Campo Fiscale e Tributario Internazionale*

- La fiscalità internazionale: aspetti generali.
- Le fonti normative dell'IVA per le operazioni nazionali, comunitarie ed internazionali.
- Gli acquisti e le cessioni intracomunitarie di beni, dirette e triangolari: documentazione e contabilizzazione.
- Le esportazioni dirette, indirette e triangolari: documentazione e contabilizzazione.
- Le importazioni di beni: documentazione e contabilizzazione.
- Cenni su regimi temporanei: traffico di perfezionamento attivo, passivo e ammissione temporanea di beni.
- Le prestazioni di servizi intracomunitari ed internazionali: cenni e novità dal 2012.
- I modelli Intrastat: cenni.
- L'istituto del plafond IVA: aspetti applicativi e ravvedimento operoso.
- Operazioni con San Marino, Vaticano, Livigno, Campione d'Italia, Organismi internazionali.
- Le principali novità riguardanti la dichiarazione IVA 2012.
- La comunicazione black list IVA.
- La comunicazione operazioni rilevanti IVA (spesometro).